

en toute sécurité

L'INFORMATION ET L'ANALYSE STRATÉGIQUE DE LA PROFESSION ■

l'événement

VPS : de nouveaux financements en vue d'acquisitions

Le fonds PAI Partners a renouvelé sa confiance dans la stratégie de VPS, entreprise spécialisée dans la protection temporaire de locaux vacants et de chantiers, et va apporter plusieurs dizaines de M€ au groupe, notamment en vue de réaliser des acquisitions, déclare Jean-Christophe Chwat, président de VPS France, au cours d'un entretien exclusif accordé à En Toute Sécurité. « Nous sommes à un moment clé et dans une situation favorable : la dette a été refinancée fin mai et PAI Partners a montré sa volonté de rester dans notre tour de table pour donner une nouvelle dimension au groupe », précise le dirigeant, lors d'une de ses très rares communications avec la presse comme président de VPS. Jean-Christophe Chwat est également président de la fédération GPMSE, qui rassemble les sociétés de sécurité électronique, et vice-président de la Fédération Française de la sécurité privée (FFSP). VPS, qui est présent dans sept pays européens, s'est donné deux priorités en matière de croissance externe : se renforcer sur son cœur de métier en Grande-Bretagne et acquérir un télésurveilleur en France. « Nous sommes dans une logique d'intégration verticale avec un objectif d'offrir des prestations plus complexes, utilisant davantage de technologie et moins de sécurité physique ou d'agents de sécurité. D'où notre intérêt pour la télésurveillance et la sécurité électronique, mais pas pour le gardiennage qui nécessite une taille critique », indique le président de VPS France.



Jean-Christophe Chwat, président de VPS France, se tient à l'affût des opportunités de croissance externe pouvant se présenter dans la télésurveillance.

« Nous sommes à l'affût des opportunités intéressantes qui pourraient se présenter, avec l'ambition de concrétiser ce projet avant la fin 2022. Actuellement, nous n'avons aucun dossier en cours d'examen », précise-t-il. La télésurveillance des sites protégés par VPS — environ 8000 — est aujourd'hui confiée à Iris, Scutum et GCS. « A court, et sans doute à moyen terme, je n'envisage aucune remise en cause de nos partenariats avec ces télésurveilleurs qui me donnent entière satisfaction », ajoute Jean-Christophe Chwat.

Un marché sous-équipé

Néanmoins, VPS affiche sa volonté de ne pas « sortir de son couloir d'activités », tout en misant sur la croissance organique. « Le marché français de la protection de chantiers et de locaux vacants est sous-équipé », affirme Jean-Christophe Chwat. A travers sa filiale Prodomo, VPS protège ainsi 1 500 chantiers, soit 80% du marché

distribué, mais sur un total de 20 000 chantiers en France. De même, la filiale VPSitex surveille 21 000 sites, soit 75% du marché distribué, mais sur un total de 500 000 sites vacants.

Dans son optique d'élargir sa gamme de services, l'entreprise a lancé l'année dernière la filiale VPS Résidents Temporaires qui propose de protéger des habitations ou des locaux occupés temporairement, tel que le permet une loi de 2019. Il s'agit par exemple de jeunes actifs ayant des postes temporaires ou des start-up et des magasins occupant des locaux pour des périodes courtes. Pour cette prestation, les clients de VPS sont des promoteurs immobiliers, des offices HLM, des compagnies d'assurance, etc. Ce dispositif pourrait par exemple être utilisé durant la période des Jeux Olympiques de 2024. L'objectif de la filiale consiste à atteindre un CA de 1,5 M€ ...

sommaire

15 JUIN 2021

N° 722 | 32^e ANNÉE

- ▶ Ziad Khoury nommé coordinateur de la sécurité des J.O.
- ▶ Un cocon sanitaire pour le festival des Vieilles Charrues
- ▶ Smart Proposal veut digitaliser les commerciaux de la sécurité

VPS : de nouveaux financements en vue... (suite)

- pour cet exercice terminé en mars prochain, contre 0,17 M€ l'année dernière.

La vidéosurveillance connaît également un fort développement, générant un CA d'environ 2 M€, soit pratiquement le double de celui de 2019. VPS a conçu des tourelles mobiles équipées de caméras, commercialisées entre 500 € et 1 600 € par mois selon les modèles, alors que la protection physique est commercialisée de 100 € à 200 € par mois. 200 tourelles ont été installées à ce jour avec un objectif d'arriver à 600 fin 2021.

Une solution d'alerte incendie est désormais proposée, suite à un accord avec la société britannique Wes.

Les prestations d'intervention sur alarme et de gardiennage sont confiées Semaintex, Aquila, Protectim et divers acteurs locaux.

VPS France a généré un CA de 53,6 M€ pour l'exercice terminé en mars 2021 contre 50 M€ l'année précédente. La croissance résulte en partie de l'effet Covid-19, marqué par la multiplication des fermetures temporaires de divers sites comme les salles de spectacle,

les hôtels, restaurants, ou lieux de réception, de même que certains chantiers. Le CA supplémentaire est estimé à près de 1,5 M€ et ce phénomène est en train de se reproduire pour 2021. La société emploie 288 salariés et prévoit d'embaucher 40 à 50 collaborateurs. La rentabilité s'est encore améliorée avec un bénéfice net de 3,1 M€ contre 2,8 M€ en 2019. Le CA pourrait s'élever à 60 M€ pour l'exercice en cours.

L'ensemble du groupe européen VPS a réalisé un CA de 250 M€ avec 1 500 personnes. ■

2

Ziad Khoury, directeur général adjoint et coordinateur de la sécurité des Jeux Olympiques